

平成 23 年 1 月 28 日

各位

ポテンシャルマネジメント株式会社
代表取締役 石戸 祐輔
問合せ先：パートナー事業部 代理店グループ
電話番号：03-5411-8377
URL：<http://www.potential-management.jp>

業務提携に関する事業展開に関するお知らせ

当社は、平成 23 年 1 月 28 日付にて集客マーケティング事業、メディア事業を行っている株式会社 Easy Communications と業務提携契約を締結し、当社が総代理店として取り扱っている ASP サービス「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」の販売代理店として本年 1 月 28 日より取扱いを開始いたしました。

記

1. サービスの概要

「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」

商用サイトの多くは、取り扱っている商品やサービス等の情報提供・販売を目的に運営されていますが、アクセス数に対するコンバージョン (お問い合わせ、資料請求、商品購入など) 率が 1% に満たないケースがほとんどです。このコンバージョン率にサイト運営者は常に頭を悩まされており、様々な広告や SEO 対策に莫大なコストをかけています。こういった企業のお悩みを解消するために開発されたのが、「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」です。

2. 株式会社 Easy Communicatios の概要

代表取締役 内海 友貴

所在地 東京都港区西麻布 3-3-11-307

設立 2007 年 6 月

- 事業内容
1. WEB サイト構築・運営プロジェクトのプロデュース・ディレクション・監査
 2. WEB サイト構築・ホームページ制作
 3. 各種ポータルサイトの運営
 4. iPad/iPhone アプリ開発
 5. パンフレット・会社案内・DVD 等の制作
 6. 広告代理業
 7. 前各号に関連する一切の事業

以上