

平成23年2月2日

各位

ポテンシャルマネジメント株式会社
代表取締役 石戸 祐輔
問合せ先：パートナー事業部 代理店グループ
電話番号：03-5411-8377
URL：<http://www.potential-management.jp>

業務提携に関する事業展開に関するお知らせ

当社は、平成23年2月2日付にて顧客開拓支援業務及び顧客開拓に関わる情報発信業務の事業を行っている株式会社スリーシーズと業務提携契約を締結し、当社が総代理店として取り扱っているASPサービス「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」の販売取次店として本年2月2日より取扱いを開始いたしました。

記

1. サービスの概要

「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」

商用サイトの多くは、取り扱っている商品やサービス等の情報提供・販売を目的に運営されていますが、アクセス数に対するコンバージョン（お問い合わせ、資料請求、商品購入など）率が1%に満たないケースがほとんどです。このコンバージョン率にサイト運営者は常に頭を悩まされており、様々な広告やSEO対策に莫大なコストをかけています。こういった企業のお悩みを解消するために開発されたのが、「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」です。

2. 株式会社スリーシーズの概要

代表取締役 畑中 康彦
所在地 東京都港区南青山2-4-15 天翔南青山ビル5F
設立 2010年1月
事業内容
1. 顧客開拓支援業務
2. 顧客開拓に関わる情報発信業務
3. 顧客開拓に関わる研修・セミナー業務

以上