

平成 23 年 2 月 15 日

各位

ポテンシャルマネジメント株式会社  
代表取締役 石戸 祐輔  
問合せ先：パートナー事業部 代理店グループ  
電話番号：03-5411-8377  
URL：<http://www.potential-management.jp>

### 業務提携に関する事業展開に関するお知らせ

当社は、平成 23 年 2 月 15 日付にて WEB 事業、通信コンサルティング事業を行っている株式会社 OISON と業務提携契約を締結し、当社が総代理店として取り扱っている ASP サービス「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」の販売取次店として本年 2 月 15 日より取扱いを開始いたしました。

### 記

#### 1. サービスの概要

「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」

商用サイトの多くは、取り扱っている商品やサービス等の情報提供・販売を目的に運営されていますが、アクセス数に対するコンバージョン (お問い合わせ、資料請求、商品購入など) 率が 1% に満たないケースがほとんどです。このコンバージョン率にサイト運営者は常に頭を悩まされており、様々な広告や SEO 対策に莫大なコストをかけています。こういった企業のお悩みを解消するために開発されたのが、「次世代型顧客獲得ツール (Navigator)」です。

#### 2. 株式会社 OISON の概要

代表取締役 迫村 大介  
所在地 東京都港区三田 2-7-12 徳文堂ビル 5F  
設立 2006 年 1 月  
事業内容 1. WEB 事業  
2. 通信コンサルティング事業

以上